

# 2025.01.01 Kyoni Communication Paper NewWave

プロフェッショナル購買 & 生産技術パートナー **kyoni**



## 至弱をもって 至強にあたる

代表取締役社長

**井口宗久**



皆様、あけましておめでとうございます。2025年が皆様にとって更に素晴らしい年になることを心よりお祈り申し上げます。

なお、2024年は前年に続いて様々な環境変化への対応に苦慮し、想定外の出来事も多く発生し、私にとっては間違いなく忘れられない年となりました。私は2012年度から社長に就任し、その後は主力のお客様の海外移転や大きなトラブル、コロナ禍なども経験いたしましたが、社内外の方々のご支援により何とか乗り越えてまいりました。

しかし、現在は物価高や人不足、円安の固定、鈍化したとはいえEV化など非常に大きな環境変化の前に本当に苦労をしています。

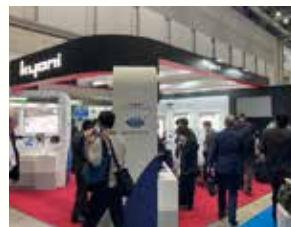
2025年もこういった環境は継続いたしますし、製造業の景気復活が不透明であり、米中の国際関係の悪化の懸念もあります。

心配事はつきませんが、このような難しい時代にこそ、社長に就任した時に心に掲げた「至弱をもって至強にあたる」という言葉をもう一度誓って活動していきたいと考えています。

この言葉は三国志の英雄の曹操がまだ地方の一勢力であり、巨大な勢力を誇った袁紹と官渡の戦いという大決戦で対峙し、さすがに弱気になっている際に軍師の荀彧が曹操へ進言した言葉です。

私なりに「チャレンジングスピリットを持ち、ぶつかっていけ」と解釈をしていますが、社長就任時には私は30代前半、営業幹部は40代前半と皆若く、他社に比べると恐らく大変心もとない陣容でしたが、皆でとにかくがむしゃらに行動をしてきました。

今は置かれている環境は当時よりも更に難しさを増していますが、大きな時代のうねりに対し、もう一度このような気概をもち、精一杯の活動をしてまいります。



大好評をいただいた JIMTOF2024 京ニブース

### NewWave 1月号 index

P01 .... 社長あいさつ/至弱をもって至強にあたる  
P03 .... 「中国事業」2024年まとめと2025年展望  
P04 .... JIMTOF2024展示会報告

P05 .... ロボット推進室からのご案内/  
ロボデックス2025出展のお知らせ  
P06 .... 部門紹介 産業装置室  
P07 .... 私の成功体験 中国メーカーによる治具製作

P08 .... 不二越新商品「バリレドリル・エンドミル」のご紹介  
P09 .... 伊達商会取組状況  
P10..... 部門長 新年抱負  
P12..... 新人紹介

## 前期決算と今期計画について

### □前期2024年9月期決算

- ・売上高：47億27百万円（前年比99%）
- ・営業利益：58百万（前年比78%）
- ・経常利益：1億9百万（前年比86%）
- ・自己資本比率：60%（前年比+4ポイント）

最終需要地が中国、インドネシアなどのお客様の生産が大幅に落ち、加工関連商材、軸受などの部品の売上が大きく減少いたしました。水処理及び環境機器、そしてロボット関連の大型案件で何とかほぼ横ばいの売上を確保いたしました。

### □2025年度の計画数字

2025年度の計画については、難しい環境下においても増収増益の売上49億、営業利益70百万、経常利益1億20百万と設定いたしました。

### □活動方針：半導体・電機電子、EV新エネルギー関連への深耕

まず、機械工具・部品商社の根幹は商品力であり、当社では一定の全般的なラインナップを揃えた上で下記商品群に特に注力しており、更なる育成、拡販に取り組んでいます。

①ロボット及び省人化機器 ②油圧機器 ③中国製品 ④水処理及び環境機器

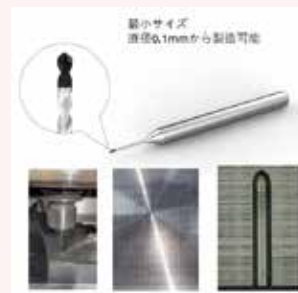
そして、このような商品群をもって半導体・電機電子、EV新エネルギー関連分野への食い込みを進めて行くことが方針の骨子となります。

これらの分野での実績はまだ多いとは言い難いです

が、EV部品や電子機器向けへ自動化設備、燃料電池関連への油圧機器、半導体部品加工への中国製切削工具などの展開が徐々に進められてきております。

#### 取組商品例1

半導体部品加工用 北京ワールドダイヤ PCD マイクロドリル  
最小0.1mmから制作可能で、レーザー加工仕上げではなく研磨加工に高精度がポイント



#### 取組商品例2

電子電機業界向け 不二越 コネクタ挿入口ロボットセル  
独自の視覚制御で、高速・高精度にコネクタへの挿入作業を実現



2025年も変わらぬご支援ご愛顧をよろしくお願い申し上げます。

## 第28回京二会のご報告

毎年12月に開催している京二会ですが、今回の基調講演は一般財団法人 省エネルギーセンターの技術支援センター長である藤林晃夫様に「カーボンニュートラルに向けた省エネのススメ」を演題にご講演いただきました。

省エネルギーセンター様では半世紀にわたり様々な分野での省エネ支援に携わってきた実績がありますが、当日は「エネルギー消費の現状とカーボンニュートラル」、「改正省エネ法と新しいエネルギーマネジメント」、「外部機関による省エネ診断・サポート」などについてお話いただきました。

今後はスコープ3の開示義務化が開始される中で皆様の関心が大変高いテーマであり、例年よりも多くお客様にご参加いただき、熱心にお話をお聞きいただきました。



# 中国事業2024年まとめと 2025年展望

中国プロジェクト  
執行役員

ゆ しん けつ  
俞 箴潔



2024年の中国経済の下支えされている基幹産業は輸出と製造業投資であり、好調な輸出に引っ張られて、国营、中央企業の生産は比較的に堅調に移ってきた。アメリカ大統領選挙や日本の政局の変化が全て経済や関税、貿易協定と関連されている。京二の中国事業は日本への輸出、中国国内日系企業と関係し、激動している経済環境の中で顕著な影響を受けている。

## 2024年中国事業業績まとめ

中国製品は2024年度全社売上5億円であり、去年より売上微増。期待された大きな躍進を実現できなかった。外部要因としては長期化される円安の影響で製品の収益性減少と燃料系自動車中国での生産減による結果。しかし、自動車以外の半導体関連、新エネルギー産業、金型業界の新規開拓ができ、新しい工具セクターを形成することによって、2025年で2割アップの目標を設定。

### ・京二上海の業績について

2024年度売上予測970万元、粗利益133万元、減収減益の残念な結果になった。通年に渡って円安による利益率の圧迫、収益改善に難しい局面と認識している。半導体業界向け、新エネルギー業界向けの新製品、新機種開拓することによって業績改善を目指す。

JIMTOF2024への参加後、積極的にお客様開拓に力を入れている。今まで中国工具の取引方法が知らなかったお客様が興味を持ち、開催後のフォローやサンプルテストに迅速に反応するお客様が多数いらっしゃって、特に電子機器や半導体の微細加工用ドリルについてお客様から質問、見積依頼が多く、まだまだお客様の海外調達ニーズに応えられると感じている。商品について従来の株州工具のエンドミル、ドリル、インサート製品以外、研磨砥石、コンクリート向け砥石、ダイヤモンドマイクロドリル、CBNインサートなど弊社重点製品へ関心を示し、商機を結び付けている。特殊工具メーカーの上海ゾロン、半カスタマイズ製品メーカーの上海タイフン社の新規参入によるハイス工具の提供も可能になった。より幅広い業界のお客様へ工場用製品を供給することによってサービス向上に重点を置く。

日本国内のインフレによる物価上昇が続いている中、お客様のニーズのある、競争力の強い製品群を開拓、日本で販売促進スピードを加速させ、お客様満足度アップを図りたい。



## JIMTOF2024展示会報告：新製品と分野別ソリューションの紹介

新年明けましておめでとうございます。昨年11月5日から6日間、日本国際工作機械見本市「JIMTOF2024」が開催され、当社のブースへも多数のご来場を頂き心より感謝申し上げます。今回のJIMTOF2024では「中国調達のプロフェッショナル」をテーマに、従来の主力5社に加え新規メーカーを2社、分野別ソリューション展示を行いました。



### ■中国No.1超硬工具メーカー“株洲工具”

販売が好調な、不等リード・不等分割エンドミルのGMXシリーズは数多くのお引き合いを頂きました。旋削用インサートは京二在庫を拡充しているYB6425材種の汎用シリーズを重点商品としてご紹介しました。チップ交換式ドリルのZSDシリーズはリピート発注のお客様も増え『ZSDドリル』として定着しています。他にも多くのラインナップを持っている株洲工具製品を厳選しご紹介しています。

### ■自動車部品、EV関連の豊富な実績“鄭州ダイヤ”

世界のEV生産をリードする中国で最大手のPCD/CBN工具メーカーです。EV向け工具を中心に展示を行い、多くのご質問や引き合いを頂きました。一般的な工具に加えて、単結晶ダイヤシリーズ、穴付きソリッドCBN、耐磨部品など様々な製品群を持っており第一選択のメーカーになります。

### ■加工技術、材料開発に強み“北京ワールドダイヤ”

“ManaNova”シリーズを中心に標準インサートの展示に重点を置きました。日本国内での採用が着実に増えています。低コストだけでなく、競合メーカーに負けない工具寿命が評価されて採用となっています。レーザー加工機。真空口付け設備などを内製化し技術開発に注力しています。

### ■特殊品の小ロット対応と豊富なレパートリー “上海ゾロン”

多品種の製品を展示する事で上海ゾロンの実力をご覧いただけたのではないかと考えております。小ロット品の短納期対応やロー付け製品など、大手メーカーでは敬遠しがちな手間のかかる工具製造を得意としています。

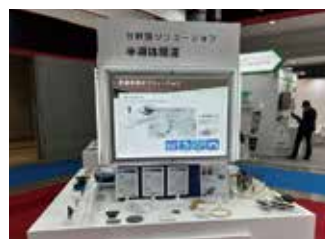
### ■ダイヤモンド/CBN砥石“SAIY”

工具研削用ホイールを中心に展示をいたしました。工具メーカー様や集中研磨室のご担当者様、専門商社の方からご相談を頂き、日本国内での採用事例などご紹介したところお引き合いにつながりました。京二の中国調達で最も伸びているメーカーです。

### ■分野別ソリューション展示

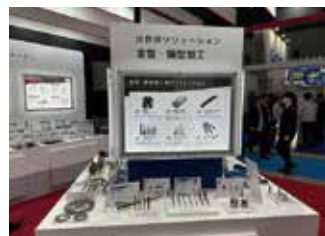
#### ①PCDマイクロドリル

最も反響が大きかった製品です。半導体向け脆性材料の微細穴あけ加工用ドリルで最小径0.1mmから製造可能です。従来の安価な中国製品ではなく、日本メーカーより高品質な製品という評価でご採用されています。



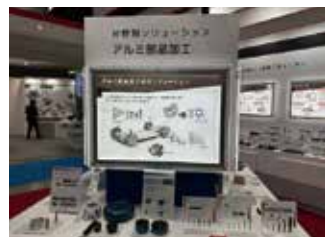
#### ②金型・鋳型向け工具

株洲工具の金型向けエンドミル、カッターを展示いたしました。用途が絞られているため、実際に使用している、需要の多いお客様へ訴求する事ができました。



#### ③アルミ用部品加工

スクロール加工用特殊刃型PCDエンドミル、ダイヤコート、DLC製品を展示いたしました。今後も一定の需要を見込めるアルミ加工分野にも京二の中国工具は対応できます。



#### ④新規メーカー “TAIFENG” “進歩砥石”

今まで京二が弱かった分野を補完するメーカー2社をご紹介。タップ、テーパシャンクドリル、センタードリルなどのハイス製品も対応可能なTAIFENG、電着砥石を得意とする進歩砥石です。

JIMTOFでご紹介した製品以外にも様々な中国調達製品を取り扱っております。コストダウンやお客様のお困りごと解決のお役に立てればと存じます。何でもお気軽に京二へお問い合わせください。

中国調達.comは  
こちら





## ロボット推進室からのご案内

### ぶつからない協働ロボットMZS05

これまでの協働ロボットは、一般的に人と接触した際に停止することから、ロボットの動作速度やハンド、掴んでいるワークによっては、ケガなどの潜在的なリスクがありました。そのため、作業者の接触に対する不安や、ユーザー内での安全規定による制約が残るなど、協働ロボットの導入・普及には高いレベルでの安全性が求められています。今回、不二越では接触前検知機能を採用しぶつからない協働ロボットを新発売いたしました。



**新年開催されるロボデックス展の  
弊社ブースにて一般初公開されます!!**

第9回

## ロボデックス ロボット開発・活用展

会期：2025年1月22日(水)～1月24日(金)  
10:00～17:00

会場：東京ビックサイト 南展示場  
ブース番号：S5-26



前回(第8回ロボデックス)当社ブース

※本展示会にはご招待券はありません  
後日お送りするメルマガもしくは  
下記URLよりご登録ください  
(右記QRコードからもご覧になれます)



<https://lp.kyoni.co.jp/robodex-9th/>

### 出展予定製品

#### 不二越 ぶつからない協働ロボット MZS05

一般  
初公開

従来の協働ロボットよりも格段に向上した安全性能で今までロボットの導入に消極的だったお客様も工場の自動化へチャレンジしてください。

#### FANUC 協働ロボットファイバーレーザー溶接パッケージシステム

協働ロボットCRXにファイバーレーザー溶接装置をパッケージ化した協働アーク溶接ロボットシステムです。TIG溶接の更新にもお勧めです!!

#### アムゼン 新型助力装置イーजीリフト

パレタイズロボットの代替提案です!! 重量搬送の“作業環境の改善”と“安全”を当社でご提案いたします。省力省人化検討に簡単操作で低コスト。アムゼン社のイーजीリフトを是非体験ください。





本社ビル1階  
エントランスにて



## 産業装置室

東京都千代田区

少数精鋭で頑張っております。



産業装置室  
齋藤英二

### 産業装置室の歩みと営業所の特徴について 簡単にご紹介いたします。

産業装置室は、水処理の専門部署として市ヶ谷駅にほど近い京二本社ビルにあります。ビルの前には、水辺と緑があり春になると満開の桜が咲き誇り花見客でにぎわいます。また、歩いて10分の所には靖国神社が有り常に観光客が訪れております。

人員構成は営業担当2名、アシスタント1名、平均年齢40歳の少数精鋭で業務を行っております。私以外の2名は若く業界経験が浅い為、度々開催されるメーカー様の勉強会や展示会の参加見学により常に知識を深めております。

営業エリアは、関東地区と長野県となっております。また、ごく一部のお客様ではありますが遠くは宮城県・青森県・愛媛県まで営業しております。お客様の特征としましては、浄化槽関連会社様・水処理プラントメーカー様・エンジニアリング会社様・修理事会社様・産廃関連会社様等わりと狭い業界での活動となっております。

取扱い製品につきましては、部署名に産業装置とついておりますが販売品目はポンプ・ブロワ等水処理機器がメインとなっております。また製品の販売だけではなく、協力業者様との協業により販売した製品の設置や点検・整備等の工事も請け負っております。

以前産業装置室は売り上げの少ない部署でしたが、引合管理・売上管理の徹底と個々が行っていた同じような業務を部署として共有し効率化することで、毎年安定した売り上げを上げることができる部署となりました。

今後の取り組みとしては、水処理の専門部署として水処理機器紹介の為のカタログ作成を行い社外だけではなく社内の各部署に対して情報発信・支援を行い、今まで水処理機器のお取引が無かったお客様へ情報発信を行っていただければと思っております

私の  
成功提案

## 中国メーカー「ZUOJIN社」による治具制作

名阪営業所の金岩と申します。

今回ご紹介させて頂くのは、【中国メーカーでの治具製作】となります。

工場内で使用します、摩耗や経年劣化で交換する補用部品、数量が必要な板金部品のコストダウンの提案です。

受け治具、チャック爪、ガイドといった構内設備向けの交換部品として、下記表の様に国内メーカーより50～70%のコストダウンが可能です。



名阪営業所  
金岩弘将

	単価(国内比較)	サイズ
樹脂加工品①	-64%	5.75t*6*21.5
樹脂加工品②	-73%	6t*8.19*21.5

材質：PEEK (NC) 数量：100個

	単価(国内比較)	サイズ
板金加工品①	-55%	2t*66*86.8 (L曲げ形状)
板金加工品②	-50%	2*34.2*84 (L曲げ形状、切欠きあり)

材質：SECC (電気亜鉛メッキ) 数量：120個

●取扱い材料：アルミ、鉄、銅、ステンレス、一般的な金属全般、表面処理も可能

●樹脂材料：PEEK、テフロン、POM、MCナイロン、その他樹脂材料も可能

※樹脂原料メーカーはエンズインガー、ダイキン工業

ネックとしては中国輸入という点で短納期は難しく、3～4週間は必要となりますが、纏まった数量ほど価格メリットが出しやすくなっております。

仕入先メーカーは中国現地の日系法人と取引実績もございます。また、秘密保持契約も結んでおり情報漏洩対策もしております。

詳しいメーカー概要は京二の中国調達サイトからダウンロード可能です。

図面、個数さえご教示頂ければ見積もり可能です。興味本位で構いませんので、ぜひ一度弊社の担当者へご連絡下さいませ。



テフロン加工品



PEEK加工品



アルミ加工品 (アルマイト処理有)

私は前職でプラスチック材料、加工品の販売を行っていましたが、京二で中国メーカーの樹脂加工品を扱い、国内では非常に強い競争力があると実感致します。今後は京二の中国治具を是非ともお役立て頂ければ幸いです。

ZUOJINの会社概要は  
こちらから(中国調達.com)





# 固定観念を覆す 不二越 バリレスシリーズに新商品登場

## バリ取り作業は必須工程という常識を疑ってみませんか？

不二越は、切削加工時のバリを抑える工具「バリレスシリーズ」を2023年に発売開始しました。

金属加工には必須であったバリ取りの二次加工を省くことが可能になり、加工時間の短縮、大幅なコストダウンを実現します。



東北営業所  
木村光章

**通り穴の抜けバリを抑制する「バリレスドリル」**

**めねじ内径のバリがゼロになる「バリレスタップ」**

**側面加工の上面バリを抑制する「バリレスエンドミル」**

バリ取りや検査にかかる時間と費用を抑制し、  
バリ取り箇所の形状が複雑なものは工程を削減。  
手作業のバリ取りによる品質のバラつきを無くします。

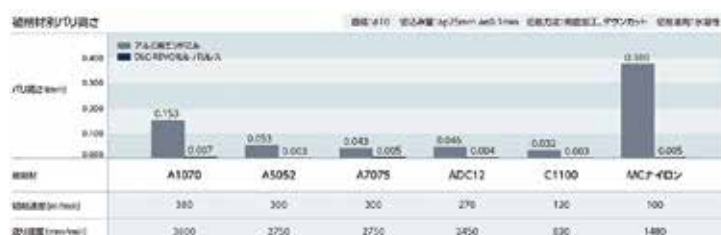


2024年 JIMTOFで初披露。バリレスシリーズに非鉄金属用がラインナップ

## DLC-REVO バリレスドリル・エンドミル



エネルギー効率の改善、軽量化を求められる現代社会では、非鉄金属の加工需要が年々増加しています。  
加工時のバリが大きく溶着しやすい非鉄金属用に開発。  
形状はバリレスのコンセプトを生かしつつ非鉄用に最適化。  
新開発のDLC-REVOコーティングで溶着を抑えバリレスを実現。  
純アルミニウムや銅、樹脂まで、高効率な加工条件でもバリレス性能を発揮します。



テスト加工、商品詳細等のご相談は弊社営業担当までご用命ください。

## 京二 × 伊達商会

### 2期連続で増収増益 Amazonに進出

京二の子会社で防災用品やDIY商品のインターネット通販を展開する伊達商会の2024年5月期決算が確定しました。売上高は過去最高で前年同期比11%増の2億5138万円となりました。（\*今期から会計基準が変更）

新たな仕入先様の開拓により、消防ホースや消火器ボックス、それにヘルメットなどの防災関連商品が伸長したうえ、家電製品の販売が好調だったことが売上の増加を牽引して、2期連続の増益となりました。楽天、Yahoo!ショッピングに加えて、今期からはAmazonにも店舗を出店して、更なる成長を目指してまいります。



### 新発売

#### モリタ宮田工業

#### 工場火災の制御へ「制御盤・配電盤の自動消火装置」

京二の子会社 伊達商会では、工場での火災の発生を早く検出して、被害を最小限に抑えるモリタ宮田工業の「制御盤・配電盤用の自動消火装置(RSC0601)」の販売を開始しました。

### モリタ宮田工業の「配電盤・制御盤用自動消火装置」はここがスゴイ！

#### 炎センサーで自動起動 わずか0.5秒で検出

紫外線検出方式の炎センサーが盤内で発生する異常を最短0.5秒で検出可能

#### コンパクト設計

盤内に収めやすいコンパクト設計。  
DINレールにそのまま取り付けが可能。

#### クリーンな消火剤

CO<sub>2</sub>ガスによる窒息消火で放射後の消火剤による汚損なし。  
クリーンな状態を保ちます。

製品紹介+消火動画

<https://www.youtube.com/watch?v=SZhKpKsbc5Q>



設置イメージ

### 好評 工作機械の自動消火器設備点検

伊達商会は消火器メーカーのモリタ宮田工業と連携して京二のお客様向けに工作機械の自動消火装置について点検サービスの提供を行っています。消火器メーカーとしての豊富な経験と専門知識を活かして点検業務を提供できることが強みです。確実かつきめ細やかな点検を実施し、安全性を確保します。安心な環境を確保するため、是非弊社のサービスをご利用ください。



福

## 2025年 部門長の新春抱負



## 必要とされる商社へ

千葉営業所 所長  
市川忠能

新年あけましておめでとうございます。

毎年この時期になると昨年は、と振り返るのですが、やはりあつという間に過ぎ去ってしまったと感じてしまいます。円安・物価高・紛争・異常気象等やはり何かと落ち着かない1年となりました。また、我々を取り巻く環境は徐々に厳しい状況になってきていると感じます。そのような状況でもお取引様のお引き立てを賜り1年間を乗り切ることが出来ました。この場を借りて全てのお取引様に感謝申し上げます。

さて新年を迎え、我々を取り巻く環境は劇的に好転をするような状況ではないと感じます。ただ、そのような環境においても出来る事、やるべき事はあると思います。そのやるべき事を一つ一つ根気強く積み重ねていく事が大事であると思います。お客様のニーズに沿った商材のご提案もその一つです。皆様のご期待に応えられるよう、必要とされる商社となれるよう本年も活動して参りますので、変わらぬお引き立てのほど、よろしくお願い申し上げます。

中国製品の強みを伝える：  
2025年度の取り組みと決意中国プロジェクト 室長  
丸山純一

2024年9月期決算で当部門は(売上)計画比85.9%／前年比93%、(粗利)計画比84.9%／前年比96.1%となり、計画を大幅に未達となりました。情報発信の不足が要因の一つと考えます。採用事例・新製品の紹介、在庫ラインナップの拡充など、中国製品の強みや魅力をお客様へ十分にお伝えすることが出来なかった事を反省しております。結果的に新規案件を頂けることが少なかったように思います。2025年度は、webサイトの充実やメルマガ配信による情報発信と対面営業により京二の中国調達についてもっと知って頂けるよう努力いたします。また、PCDマイクロドリルやSAIYホイール、株洲製品など、特長的であったり優位性があつたり強みのある商品をどんどん売り込んでいきたいと思っています。中国景気の減衰、地域紛争など世界経済の不確実性は続きますが、足元を固めてコツコツと地道な活動をして参りたいと思います。今年が皆様にとって良い年でありますようお祈り申し上げます。

故きを温ねて  
新しきを知る一年に北関東営業所 所長  
加藤良一

新年明けましておめでとうございます。

2024年4月より北関東営業所所長を拝命しました。加藤良一と申します。

統計局のデータによりますと2025年は国民の約3人に1人が65歳以上、約5人に1人が75歳以上となる予測となっております。

労働者確保の難航に伴い、デジタル化や自動化による労働の効率化など働き方の変化が継続していくであろう昨今ではありますが、私共商社の商いの基本であり最も重要な事は取引先様、仕入先様、社内メンバーとの「人と人の信頼関係」だと考えております。

新卒時とある経営者の方からいただいた大切にしている言葉「会社が売れて、人が売れて、初めて商品が売れる」に即し、2025年も所長としてまずは京二や北関東営業所所員を皆様に買っていただけるように尽力していく所存です。

旧年以上に沢山の方とご縁をいただけたら幸いです。

本年もどうぞよろしくお願い申し上げます。

2025年  
新年あいさつ産業装置室 室長  
齋藤英二

新年あけましておめでとうございます。

平素よりお寄せいただいております御支援とご厚情に厚く御礼申し上げます。

産業装置室では、ポンプ・ブロウ・スクリーン等の水処理機器や環境機器を中心に営業販売を行っております。また、製品の販売以外にも販売した製品の設置工事や既設製品の定期点検や修理などの作業も同時に請け負っております。

先期81期は、中期計画の最後の期になっておりましたが、産業装置室としましては何とか目標を達成することが出来ました。これもひとえにお客様・仕入先様のお力添えのおかげです。次の新中期計画につきましては、今までと同じく現状を維持しつつ新規開拓を継続し売上アップを目指していく所存です。

また、今年は人員を1名採用予定で、現在の3名では出来なかった新たな活動を増やしつつお互いをカバーしながら安定した部署へと成長していきたいと思っています。

皆様には、今後とも指導ご鞭撻の程賜りますよう宜しくお願い申し上げます。



## 激動が予測される 2025年に向けて

名阪営業所 所長  
佐藤真広



昨年中は精力的に顧客訪問ができたことから、当営業所は着実に業績を伸ばすことが出来ました。これも一重に取引先様のお引き立てがあったの事だと大変感謝しております。物価高騰の折、賃上げムードの中、GDPは0.2%増と小幅ながらも景気は堅調に上昇しておりますが、私自身、取引先様と向き合っているのは海外との競争力に圧されていると懸念される声が多かったことです。中国景気の悪化も大きな要因ではありますが、弊社に限らず中国メーカーの国内参入が多い年だったと思います。弊社としましては中国商材の裾野が大きく広がり、工具だけでなく樹脂材料、金属素材など様々な相談にお応えするようになりました。輸出比率を上げるため、メーカーも品質面への投資にシフトして精度も向上してきました。取引先様も国内で製造するモノ、海外から調達するモノを二極化してコストダウンを考える方が増えてきたように思えます。昨今は国内政治も不安定な中、トランプ大統領の就任で米中関係、ウクライナ紛争、パレスチナ問題など様々な要因が絡み合い、今年ほど先が読めない年は無いと感じております。新年早々、世界的に不安定な情勢ではありますが、自動車業界のEV化、必要な電力を補う新エネルギー、半導体の更なる小型化、需要増など製造業でも課題も多く、人手不足と効率化を補う省人化、自動化設備の導入には大きな期待が持てる年になると考えております。激動が予測される2025年に向け、経営面では堅実に構え、時には大胆に活動してビジネスチャンスを逃さないよう努めて参ります。

## 購買パートナーを 目指して

東北営業所 所長  
会田宏幸



新年おめでとうございます。  
能登半島地震の発生で始まった2024年は、日本列島が自然災害や異常気象に翻弄された1年となりました。  
世界を見れば、米中対立、ロシアウクライナ問題の長期化、パレスチナ問題等世界情勢の緊迫化が継続しており解決の糸口が見えない状況です。  
また、4年ぶりに米国大統領に返り咲くアメリカファーストを公言するトランプ氏の発言により世界経済が振り回されつつあります。  
さて、弊社は第5次中期経営計画(2024.10.1.～2027.9.30)を策定し新たなスタートを切りました。第4次中期計画の成果と反省をもとに、今後もますます変化する環境をチャンスと捉え柔軟に対応していく事が、京二の目指す徹底してお客様サイドにたった【購買のパートナー】【生産技術パートナー】に近づける道だと確信しております。  
皆様方に必要とされるパートナーを目指して所員一同活動してまいります。  
本年も変わらぬお引き立てのほど、よろしくお願い申し上げます。

## 新たな門出

南関東営業所 所長  
熊谷康之



前期は皆様のお蔭で売上目標を概ね達成することができました。誠にありがとうございました。  
昨年も価格改定の通知が連綿と続いており未だに落ち着く様子も見られず、さらにインフラ関連や生活圏の方が遠慮なく浸透している現状に困惑しました。そのような中で、ロボットを使った省人化・自動化に初めて取り組まれるユーザー様や、当社で20年以上前から取り扱っている中国製の切削工具のお引合いも大変増えたことから生産コスト削減は厳しさを増していることを感じました。  
老舗商社として取り扱っている品目は多く、切削工具・ロボット・工作機械・工事・油空圧・計測・搭載部品など様々ございますので、幅広いご提案をさせていただきます。所員の多くが若手となり至らぬ点もございますが、新たな営業所として再出発して参ります。  
以上、今後とも変わらぬお取引を何卒宜しくお願い申し上げます。

## 新年の抱負

ロボット推進室 室長  
藤野大介



ロボット推進室ではロボットに限らず省力化、作業改善の提案をしております。昨年は初めての試みとしてメーカー様ご協力により協働ロボット活用をテーマとしたWebセミナーを開催いたしました。ご参加いただきましたお客様からはお褒めのお言葉をいただき、今後も新たなご提案、ご紹介の機会を作っていきたいと思っております。YouTubeでのオリジナル動画の配信やイブロスへの新商品掲載なども定期的に行っておりますので、お時間のある時にご覧ください。人手不足による人材確保がますます難しくなっていく中、皆様の生産の自動化・効率化を安心してお任せいただけるように情報収集や商品開拓に努めていきます。お困りごとが発生した際はお声がけください。本年も1月22日から開催されるロボデックス展に出展いたします。本編でもご紹介させていただいておりますので、ご覧いただき、当日会場にてお目にかかることを楽しみにしております。本年もよろしくお願いいたします。